



ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(СПбГУ)

П Р И К А З

29.12.2023

№ 17120/1

Об утверждении Положения о
Международном студенческом конкурсе
юридических переговоров «Close the deal. Заключи сделку»

В целях развития студенческой науки, стимулирования студенческих научных исследований

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Утвердить прилагаемое Положение о Международном студенческом конкурсе юридических переговоров «Close the deal. Заключи сделку».
2. Начальнику Управления маркетинга и медиакоммуникаций Шишмакову Д. Э. в день издания обеспечить размещение настоящего приказа на официальном сайте СПбГУ.
3. За разъяснением содержания настоящего приказа просим обращаться посредством сервиса «Виртуальная приемная» на сайте СПбГУ к проректору по молодежной политике и организации приема Бабичу А. В.
4. Предложения по изменению и /или дополнению настоящего приказа следует направлять на адрес электронной почты: org@spbu.ru.
5. Контроль за исполнением настоящего приказа возложить на проректора по воспитательной работе Савинова В. А.

Первый проректор по молодежной политике
и организации приема



А. В. Бабич

Приложение

УТВЕРЖДЕНО

приказом от 29.12.2023 № 17120/1

**Положение о Международном студенческом конкурсе юридических переговоров
«Close the deal. Заключи сделку»**

1. Общие положения

1.1. Международный студенческий конкурс юридических переговоров «Заключи сделку» проводится Санкт-Петербургским государственным университетом.

1.2. Конкурс направлена на достижение следующих целей:

1.2.1. Выявление и поддержка талантливых студентов, магистрантов, специалистов, готовящихся к профессиональной деятельности в области консалтинга, разрешения споров, а также юридического сопровождения предпринимательской деятельности.

1.2.2. Формирование навыка ведения переговоров, написания контрактов и протоколов разногласия к ним.

1.2.3. Развитие умения анализировать международные правовые акты, международные договоры, законодательство различных государств, юридическую отечественную и зарубежную литературу.

1.3. Принять участие в Конкурсе могут обучающиеся отечественных и зарубежных высших учебных заведений по основным образовательным программам бакалавриата, магистратуры, специалитета.

1.4. Регистрация участников осуществляется через электронную почту: closethedeal@gmail.com

2. Этап проведения Конкурса

2.1. Конкурс проходит в два этапа.

2.1.1. В рамках первого (заочного) этапа команда, состоящая из двух участников, в письменном виде составляет проект договора в соответствии с фабулой, через Оргкомитет обменивается проектами с командой-оппонентом и составляет протокол разногласий на другой проект договора в соответствии с требованиями, установленными в разделе 3 настоящего Положения. Сторона сделки, которую представляет команда, а также команды-оппоненты определяются путем жребия.

2.1.2. На основании результатов первого (заочного) этапа осуществляется отбор участников для прохождения второго (очного) этапа Конкурса.

2.1.2.1. 8 команд, набравших наибольшее количество баллов в заочном этапе, проходят в очный этап.

2.1.2.2. Результаты публикуются в социальной сети Конкурса ВКонтакте; а также в форме почтовой рассылки участникам с официальной почты Конкурса, в срок до 31 марта 2024 года.

2.1.3. Второй этап Конкурса проводится в срок до 28 апреля 2024 года в формате устных раундов на базе Санкт-Петербургского государственного университета. Место проведения очных раундов: Санкт-Петербург, 22-я линия В.О., д. 7.

2.1.2.2. Проезд участников до места проведения мероприятия оплачивается за счет участников команды. Участие команд с использованием систем видео-конференц связи согласуется с Организационным комитетом.

2.2. Устные раунды проводятся в формате модельной игры по юридическим переговорам и состоят из трех этапов: четвертьфинала, полуфинала и финала. Команды получают новые проекты договоров, которые составили другие команды, а также ряд так называемых «конфиденциальных сведений», которые не известны противоположной команде. На каждом новом этапе круг этих сведений расширяется. В рамках переговоров за отведенное время команды должны обсудить, соблюдая этические нормы, а также правила переговорного процесса, все существенные условия договора (их перечень предоставлен в Информационном письме). По итогам переговоров должен быть заключен договор.

2.3. Команда, занявшая первое место в финале конкурса, получает диплом победителя. Диплом второй степени получает команда, занявшая второе место в финале Конкурса. Диплом третьей степени присуждается команде, набравшей наибольшее количество баллов по итогам полуфинала, но не прошедшей в финал. По результатам устных раундов комиссия Жюри выбирает до 4-х лучших спикеров.

3. Критерии проверки договоров и протоколов разногласий

3.1. Правильность оформления контракта и протокола разногласий – до 10 баллов.

3.1.1. Структурирование контракта (обозначение его параграфов, разделов, статей) – до 5 баллов.

3.1.2. Выравнивание текста по ширине листа –1 балл.

3.1.3. Использование рекомендованного размера шрифта в наборе текста – 1 балл.

3.1.4. Следование рекомендованному режиму внутритекстовых отступов и полей - 1 балл.

3.1.5. Наличие титульного листа, содержащим следующую информацию – до 2 баллов:

3.1.5.1. Наименование стороны, от лица которой составлен документ;

3.1.5.2. Номер команды;

3.1.5.3. Год и город (Санкт-Петербург – как место проведения переговоров).

3.2. Юридическая техника составления контракта и протокола разногласий – до 20 баллов.

3.2.1. Корректное использование юридических терминов – до 5 баллов.

3.2.2. Понятное изложение информации и очевидное выражение воли сторон – до 10 баллов.

3.2.3. Логика структурирования контракта и протокола разногласий к нему – до 5 баллов.

3.3. Содержательная часть контракта и протокола разногласий – до 70 баллов.

3.3.1. Соответствие составленного контракта и протокола разногласий факту дела - до 15 баллов.

3.3.2. Раскрытие проблемы, поставленной в фабуле дела и предложение решения ее – до 50 баллов.

3.3.3. Соответствие формы контракта сделке, представленной в фабуле дела – до 5 баллов.

3.4. Итоговое количество баллов за первый (заочный) этап – 100 баллов.

4. Критерии второго (очного) этапа Конкурса

4.1. Второй этап предполагает устное выступление команд.

4.1.1. Корректное использование юридической терминологии – до 5 баллов.

4.1.2. Логичность устного изложения материала – до 5 баллов.

4.1.3. Грамотные ответы на вопросы жюри – до 10 баллов.

4.1.4. Соблюдение этических норм и правил переговорного процесса – до 10 баллов.

4.1.5. Командная работа участников – до 10 баллов.

4.1.6. Знание материалов дела, использование конфиденциальных сведений, предоставленных Оргкомитетом – до 10 баллов.

4.2. Итоговое количество баллов за второй (очный) этап – 50 баллов.

5. Заключительные положения

5.1. В состав Жюри, утверждаемый Оргкомитетом, приглашаются представители Санкт-Петербургского государственного университета, профессорско-преподавательский состав Юридического факультета СПбГУ, а также приглашенные эксперты, составлявшие фабулу игрового дела. Информация о точном составе Жюри размещается в социальной сети

Конкурса.

5.2. Жюри определяет победителя и призеров второго этапа Конкурса. Также определяются места, которые заняли иные участники на основании Сводного протокола (п. 2. настоящего Положения). Жюри правомочно принимать решения, если на заседании присутствует не менее 1/2 от списочного состава Жюри.

5.3. Результаты Конкурса оформляются Сводным протоколом Жюри Конкурса, в котором путем суммирования баллов, указанных в протоколах членов Жюри, определяется общая оценка каждой команды. Сводный протокол подписывается всеми членами Жюри.

5.4. Результаты Конкурса публикуются в социальной сети Конкурса, а также доводятся до сведения участников в форме почтовой рассылки с официальной почты Конгресса.

6. Контакты Организационного комитета

Адрес электронной почты: closethedeal@gmail.com

Группа в социальной сети «ВКонтакте»: https://vk.com/close_the_deal